

御紹介賜りました、埼玉県知事の大野元裕でございます。

本日は、スポーツビジネスネットワーク埼玉、キックオフイベントを開催させていただきましたところ、スポーツ庁、渡辺隆史様をはじめとする企業、スポーツチーム、大学、さらには自治体関係者など、多くの皆様にお集まりをいただきまして、誠にありがとうございます。

私は、官民連携を通じて、スポーツの裾野を広げ、産業化を進めることを公約として掲げ、当選をさせていただきました。

その後、スポーツ関連産業の成長促進にも取り組んで参りました。

本日、会場にもご来場いただいておりますけれども、埼玉県内には、プロリーグのチームだけではなく、実業団、大学チームなど、多様な形で様々な競技のチームがございます。

このスポーツビジネスネットワーク埼玉、ちょっと名前が長いのでそのうち、良いニックネームをつけていただきたいと思いますが、このスポーツビジネスネットワーク埼玉は、ただいま申し上げた県内のスポーツチーム、中小企業等の交流の場を構築し、ビジネスマッチングの促進や、スポーツ関連産業への参入、商品・サービスの開発などを活性化することを目的としております。

スポーツは、したり、見たりするだけではなく、ファッション、観光、ヘルスケア、食品等関連産業のすそ野が広いことが特徴であります。

また、共通の話題をもって、様々な異なる分野の組織や産業を結びつけることができます。

また、元来集客力が強いといった特徴もございます。

これら、スポーツチームのコラボだけではなく、そこでは、このスポーツを通じて知り合った企業同士や、新たなアイデアを創造するフロンティアを作っていただけるものと期待をしております。

過去2年間新型コロナウイルス感染症で、スポーツの興行面をはじめとするたくさんの分野で、多くの皆様には大変なご苦勞をいただきまして参りました。

しかしながら、このような苦しい状況でも、昨年には、女子サッカーリーグ、weリーグが、立ち上げを行い、また今年も、ジャパンラグビーリーグワンが開幕をし、県内のスポーツ関連産業は、さらなる盛り上がりを見せていると思います。

コロナ禍を経て、非接触型の電子チケットや、リモート観戦など、観客の不安を軽減するような新たな商品・サービスの開発が進み、そこにはビジネスチャンスも生まれています。

またオンラインレッスンや外出ができないことによって、運動不足が進み、この解消や、さらには、健康志向が高まっており、そこにはスポーツが関連するビジネスの余地がまた増えたのかもしれない。

さらにはスポーツには、運動の楽しみや感動分かち合い、等人々の関心を集め、感動を呼び込むという独特の力がございます。

そこでは、単なるビジネスとしてではなく、地域活性化や社会の課題の解決、さらには共助社会の育成といった、これまでとは異なる産業が育つ余地がございます。

その役割はますます増えていくものと確信をしています。

今後、スポーツビジネスネットワーク埼玉では、セミナーや交流会等を開催し、県内のスポーツチームと企業の皆様が知り合う機会を多く提供することにより、スポーツ関連産業の活性化を図って参りたいと思います。

本日はこの後、ラグビーリーグワンの初代王者となりました、埼玉パナソニックワイルドナイツ、アシスタントアドバイザー小谷野勝衛様から、スポーツチームと企業の連携が生み出す地域の活性化について御講演を賜ります。

講演後には、交流会を行いますので、皆様には、本県のスポーツ産業を盛り上げるためのきっかけづくりの場となるよう、多くの方々と交流をいただけますよう、お願いを申し上げます。

最後になりますが、このキックオフイベントに御参加をいただきました皆様に改めて、心より感謝を申し上げますとともに、本イベントをきっかけに、埼玉県のスポーツ関連産業が大いに発展し、それがさらにはスポーツの裾野の拡大にも貢献することを期待申し上げ、私からの主催者としての御挨拶をさせていただきます。

本日はご参加いただき、誠にありがとうございました。

皆さんこんばんは。

埼玉県産業労働部商業・サービス産業支援課長の小貝です。

これから10分ほどお時間をいただきまして、スポーツビジネスネットワーク埼玉についてご説明したいと思います。どうぞよろしくお願いいたします。

まず、スポーツビジネスネットワークを立ち上げた経緯についてお話をします。

先ほどですね、知事がスポーツビジネスネットワーク埼玉、長いね。なにか愛称というお話をされておりましたけれども、我々の中でですね、説明に書いてあるとおり、通称スポ玉と呼んでおります。

こちらスポ玉を立ち上げた経緯についてですが、先ほど知事が挨拶でも触れましたが、埼玉県では、官民連携を通じてスポーツのすそ野を広げ、産業化を進めるため、スポーツ関連産業の成長産業化に取り組んでおります。

スポーツ産業は、例えばスポーツ用品や健康食品等の製造業や流通業、或いはゴルフ場やフィットネスクラブなどの施設サービス業、スポーツチームの試合の興行・放映などのエンターテインメント産業など、関連する産業が多岐にわたるため、幅広い経済波及効果が期待できます。

また、今後成長が見込まれるITやヘルスケア、観光業等と親和性が高く、将来の市場規模拡大が見込まれる有望な産業です。

国もスポーツ産業を成長産業の一つとして位置付け、2025年までに市場規模を15兆円まで拡大することを目指し、成長産業化を進めています。

右に書かしていただいている通り、県が昨年度実施した調査では、埼玉県は、サッカーや野球などの主要プロリーグのスポーツチーム数が全国で5番目に多く、スポーツ施設の数も北海道に次いで全国2番目に多くあります。

さらに、スポーツ医科学を学べる大学数としては、学生1万人当たり全国1位とスポーツビジネスに活用できる資産を豊富に有しております。

そこで、こうした本県の持つ強みを最大限に生かすため、スポーツチーム、企業、大学等が出会うきっかけや交流する場作りとして、スポーツビジネスネットワーク埼玉、通称スポ玉の方を立上げさせていただきました。

続きまして、スポ玉の目的について御説明いたします。

スポ玉が、県内のスポーツチームや中小企業等との交流の場を構築し、ビジネスマッチングの促進やスポーツ関連産業への参入、商品・サービスの開発等を活性化することで、埼玉県におけるスポーツ関連産業の成長産業化を図ることを目的としております。

そのため、できるだけ多くの業種の企業の皆様、プロアマを問わず、できるだけ多くのスポーツチーム、大学等の研究機関や自治体の方々に、このネットワークに御参加いただきたいと考えております。

続きまして、スポ玉のネットワーク会員について御説明いたします。

会員は先ほど御説明いたしましたが、当ネットワークの目的に賛同していただけるスポーツビジネスに関心のある団体・法人・個人としております。

規模は問いませんので、例えば個人事業主の方や、アスリート個人での参加も可能です。

また、ネットワークに参加するための入会金や年会費などは無料となっております。

続きまして、スポ玉の会員の皆様への支援メニューについてご説明いたします。

スポ玉では今後、スポーツビジネスに新たに参入したり、より販路拡大する際に役立つセミナーや現地見学会などの企画を考えております。

また、スポーツチームや企業同士が知り合うきっかけ作りのための交流会やイベント等も定期的で開催していく予定です。

セミナーや交流会は無料で御参加いただけますし、会員登録をいただいた皆様には、これらのセミナーや交流会の情報提供を積極的に行って参ります。

支援メニューの二つ目として、毎年、さいたまスーパーアリーナで開催している、国内最大級のビジネスマッチングイベント、彩の国ビジネスアリーナへの出展支援をいたします。

彩の国ビジネスアリーナ内に、県のスポーツ産業コーナーを特別に設けさせていただき、そこに
出展する企業との出展料及びブース装飾費の一部を県が負担します。
なお、ブース出展企業等は、募集選考を行うことで考えております。

それと、支援メニューの三つ目として、ネットワーク会員はスポーツビジネスの専門家による無料の個別相談を受けることができます。

スポーツビジネスへの参入方法や、彩の国ビジネスアリーナでの自社のPR、マッチング後の事業化に向けて生じる課題について、専門家に無料で御相談いただきます。

また、スポーツチームから集客やチケット販売など経営課題に関する御相談についてもお受けいたします。

メール、電話、FAX等、御相談を受け付けておりますので、企業の方々、スポーツチームの方々等、ぜひ御活用いただければと思います。

この他にもスポーツビジネスに役立つ情報を定期的に発信していくなど、スポ玉では、今後も様々な御支援をしていきます。

まだ入会がお済でない方は、ぜひスポ玉への参加を御検討いただければと思います。

続きまして、スポ玉への入会方法について御説明いたします。

埼玉県のホームページに、電子申請届出サービスによる専用登録フォームを用意しておりますので、そちらに御入力の上、お申し込みいただければと思います。

最後に、スポ玉の今後の予定についてお話をさせていただければと思います。

県のホームページやスポ玉のメールマガジン等でスポーツビジネスに役立つ情報を、年間を通じて発信をしていきます。

また、これらのツールを使って発信して欲しいチームや企業の情報等がありましたら、当課までご相談いただければと思います。

また、7月から、スポーツビジネスの専門家による個別相談支援を行っています。

県ホームページに相談窓口の御案内をしておりますので御確認いただければと思います。この個別相談の方は随時受け付けておりますので、お気軽に御相談いただければと思います。

また、10月頃になりますけれども、県主催のセミナー・交流会を開催する予定です。

その他、スポーツビジネスに関するイベントなども計画しております。

詳細が決まりましたら、会員様あてに御連絡するとともに、県ホームページにて御案内いたします。

また、来年2月に開催を予定している彩の国ビジネスアリーナへの出展について、11月ごろから御支援をしていきたいと考えております。

さらに、今年度中に開設予定の常設の方のオンラインビジネスマッチングサイトというのがございますが、こちらの掲載支援等も行っていく予定です。

なお、今申し上げた実施時期については、前後する可能性がありますので、あらかじめ御了承いただければと思います。

スポ玉の今後の予定などを知りたい場合は、ぜひ、スポ玉への会員登録をお願いいたします。

以上、スポーツビジネスネットワーク埼玉、通称スポ玉について御説明させていただきました。

御清聴どうもありがとうございます。

どうぞよろしくお願いいたします。