（様式１）

住宅用太陽光埼玉あんしんモデル協働事業申込書

　　　　　　　　所在地　〒*000-0000*

　　　　　　　　　　　　　　　　　　*○○県○○市○○000-0*

　　　　　　　　商号又は名称　　*○○○○株式会社*

　　　　　　　　　　　　　　　　　　*○○○○事業本部*

　　　　　　　　代表者職氏名　　*○○部長*

　　　　　　　　　　　　　　　　　　*○○　○○*

　　　　　　　　担当者　氏名　　*××　××*

　　　　　　　　　　　　所属　　*××課××グループ　××*

　　　　　　　　　　　　電話番号　　*00-0000-0000*

　　　　　　　　　　　　E-Mail　　*~~~.~~~~@~~~.co.jp*

自社または系列企業の製品としてください。

１　導入設備について

（１）導入推奨設備

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | 代表型式 | 生産事業者名 |
| 住宅用太陽光発電設備 | *AB-CD123-EFG* | *○○○○株式会社* |

（２）住宅用太陽光発電設備の安心・安全な設置の取組、相談体制

・施工の安全確保を徹底させる取組を記載してください。

・導入にあたって県民が抱く不安に対し、丁寧な説明を行うための取組を記載してください。

・維持管理に関し、適切に対応するための取組を記載してください。

|  |  |
| --- | --- |
| 安心・安全な設置 | *弊社パネルの設置にあたっては、施工業者に施工IDの取得を義務付けるとともに、安全施工マニュアルに沿って設置している。**また、県の「住宅用太陽光発電安心・安全設置のためのチェックシート」を活用し、お客様の不安解消に努める。**さらに設置後も１年後、以後は４年に１回以上の定期点検を原則として行い、継続的なフォローを実施する。* |
| 相 談 体 制 | *設備の修理や保守に関する相談は修理相談の専用窓口にて、３６５日電話で受付を行う。また、参画事業者に関する苦情や相談を受けた際は、随時、営業研修を実施するなど、再発防止に努める。* |

（３）その他特徴ある取組

|  |
| --- |
| *弊社太陽光発電設備と蓄電システムをHEMSと連携することで、　効率的に蓄電システムの充放電を制御することができる。**具体的には、天気予報に基づき翌日の発電量と使用電力量をAIが判断することで、日常時も停電時も電力を安定供給することが可能である。* |

提出日の翌月から3か年の設置目標を記入してください。

２　県内での設置目標について

（１）設置目標数

|  |  |
| --- | --- |
| 対象設備 | 住宅用太陽光発電設備 |
| 令和*3*年度(令和*3*年*10*月 ～令和*4*年*3*月) | *600*件（うち販売以外　　　　　件） |
| 令和*4*年度（令和*4*年*4*月 ～令和*5*年*3*月） | *1,200*件（うち販売以外　　　　　件） |
| 令和*5*年度（令和*5*年*4*月 ～令和*6*年*3*月） | *1,200*件・意欲的な設置目標数を設定し、算定方法及び過去の設置実績から実現可能な根拠を示してください。（うち販売以外　　　　　件） |

販売以外のビジネスモデル（リース、電力販売、屋根借りなど）による設置があれば、その件数も含めて記入してください

（２）算定方法

|  |
| --- |
| *平成３０年度～令和２年度の設置数は平均1,000件程度であり、最盛期の平成２４年度の1,200件より２割減少しているため、最盛期の平成２４年度と同程度の目標とした。*　 |

（３）過去の設置実績

実数の把握が難しい場合には、推計で記載してください

|  |  |
| --- | --- |
| 対象設備 | 住宅用太陽光発電設備 |
| 平成*30*年度（平成*30*年*4*月 ～令和*元*年*3*月） | *950*件（うち販売以外　　　　　件） |
| 令和*元*年度（令和*元*年*4*月 ～令和*2*年*3*月） | *1,000*件（うち販売以外　　　　　件） |
| 令和*2*年度（令和*2*年*4*月 ～令和*3*年*3*月） | *900*件（うち販売以外　　　　　件） |

提出日の前3か年の設置実績を記入してください。

３　参画事業者について

（１）参画事業者数

様式2の一覧と一致するようにしてください

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 販売会社 | *10*社 | 計 | *15*社 |
| 施工会社 | *5*社 |

（２）参画事業者の育成及び資質向上の方法

|  |
| --- |
| *弊社では技術力の高い参画事業者を計画的に育成するために年間○回の施工研修会を実施している。さらに、○年に１回、資質向上を図るためのフォローアップ研修の受講を参画事業者に義務づけている。また、販売にあたっては、県の住宅用太陽光発電安心・安全設置のためのチェックシートを使用し、お客様への説明を行うとともに、顧客満足の向上に資する対応マニュアルを作成し、配布する。*・参画事業者の育成及び資質向上の取組を具体的に記載してください。また、参画事業者と協力して取り組む体制について記載してください。 |

４　その他特徴ある取組

|  |
| --- |
| *弊社の代理店〇社と協働し積極的な営業を継続することや初期費用ゼロ円で太陽光発電を設置するサービスを同時に展開することで、設置目標を達成していきたい。**特に弊社では、埼玉エリアでのエリア会議が年〇回、〇か所で行っているため、その際に太陽光発電設備の営業研修を行うほか、蓄電池等の活用術についても講習を行う。*貴社独自の工夫などがあれば記載してください |